|  |  |
| --- | --- |
|  |   |
|  |
| Pressemitteilung |
|  |  |
| Smarte On-demand-Lösung skyra von dormakaba: Einfacher Zutritt zu verteilten Standorten der kritischen Infrastruktur |
|  |

**Ennepetal, 17. April 2023 – Mit dem Start von skyra verändert dormakaba die Art und Weise, wie Betreiber von kritischer Infrastruktur ihren Zutritt managen können. Die Herausforderungen bei der Verteilung herkömmlicher Schlüssel werden durch eine smarte, servicebasierte On-demand-Lösung ersetzt, die die zentrale Administration mit Technikern im Feld verbindet, um einen sicheren und reibungslosen Zugang auch an abgelegenen Standorten zu ermöglichen. Die neue Lösung verbindet Sicherheit mit Einfachheit und nutzt die Technologie von mobilen Geräten, um Zeit, Geld und Ressourcen zu sparen. Auf der BAU 2023 zeigt dormakaba die Lösung beispielhaft in Kombination mit dem Zutrittssystem MATRIX.**

Die Lösung skyra ist für Unternehmen mit einer hohen Anzahl an Standorten und Organisationen konzipiert, die sich über eine große geografische Fläche erstrecken, wie beispielsweise in den Bereichen Telekommunikation, Wasser, Energie, Stadtinfrastruktur und Transportwesen. Die Lösung stellt sicher, dass die richtigen Schlüssel zur richtigen Zeit in den richtigen Händen sind, und gibt Betreibern eine größere Kontrolle, mehr Transparenz sowie eine signifikante Steigerung ihrer Effizienz.

Vernetzter Zutritt überall

Die cloudbasierte Plattform von skyra bietet eine Software-Schnittstelle (API) für die nahtlose Integration in Kundensysteme, was die Einrichtung und Nutzung stark vereinfacht. Das skyra Portfolio umfasst eine Vielzahl von Schließzylinder-Ausführungen für jede Schließsituation und einen wiederaufladbaren Schlüssel, der in Verbindung mit der mobilen App die Zutrittsrechte und Schließinformationen mit dem Cloud-Service kommuniziert. Das System benötigt keine Wartung, da Zylinder und Schlüssel batterielos sind und sie für den Einsatz in rauer Umgebung ausgelegt sind.

Mit skyra kann die zentrale Administration Arbeitsaufträge planen und relevante Zutrittsrechte über das Mobilfunknetzwerk an die Smartphones der Nutzer im Feld senden. Diese benötigen lediglich die App und ihren wiederaufladbaren Schlüssel. Bei Bedarf laden sie die Berechtigungen auf ihren skyra Schlüssel über Bluetooth® hoch und verwenden diesen, um die Zylinder zu öffnen, welche über die intelligente Elektronik des skyra Schlüssels betrieben werden. Dies bedeutet, dass der Zugang auch an abgelegenen Standorten ohne Netzabdeckung reibungslos und smart erfolgt. Bei der Verwaltung des Zutritts zu mehreren Standorten in oft abgelegenen Regionen sind Sicherheit und Einfachheit entscheidend. skyra erfüllt beide Anforderungen und nutzt die Technologie von mobilen Geräten, um den Anwendern Zeit, Geld und Ressourcen zu sparen.

Sicherheit, Transparenz und mühelose Integration

Das System bietet ein hohes Sicherheitsniveau mit Ende-zu-Ende-Verschlüsselung sowohl auf Hardware- als auch auf Softwareebene. Die Möglichkeit, skyra mit vorhandenen betrieblichen Informationssystemen über Softwareschnittstellen (API) zu synchronisieren, vereinfacht die Einsatzplanung und das Zutrittsmanagement zu Standorten und ermöglicht Unternehmen, alles zu optimieren - von der Ressourcenplanung bis hin zur Verwaltung von Serviceeinsätzen.

Die Konnektivität von skyra erleichtert die Planung, Einrichtung und Integration sowohl von neuen Anlagen als auch von bestehenden dormakaba Schließanlagen. Das einzigartige Sortiment an Zylindern und Schließzylindern realisiert benutzerfreundliche Lösungen für praktisch jede Tür, jedes Tor, jeden Verschlusspunkt und sogar jeden Schrank.

Bildunterschrift:

dormakaba skyra – smarter Zutritt für verteilte, auch abgelegene Standorte

Weitere Informationen: Petra Eisenbeis-Trinkle

 Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

 T: +49 6103 9907 455

 petra.eisenbeis-trinkle@dormakaba.com

**Über die dormakaba Gruppe**

dormakaba ist ein weltweit führender Anbieter auf dem Markt für Zutrittslösungen. Das Unternehmen definiert Zugang neu, indem es Branchenstandards für intelligente Systeme und nachhaltige Lösungen über den gesamten Lebenszyklus von Gebäuden setzt. Rund 16 000 Mitarbeitende weltweit stellen ihr Fachwissen einem wachsenden Kundenstamm in mehr als 130 Ländern zur Verfügung. dormakaba unterstützt seine Kunden mit einem breiten, innovativen Portfolio für integrierten Zugang. Diese Produkte, Lösungen und Dienstleistungen fügen sich einfach in Gebäudeökosysteme ein, um sichere und nachhaltige Orte zu schaffen, an denen sich Menschen nahtlos bewegen können.

dormakaba ist an der SIX Swiss Exchange notiert und hat seinen Hauptsitz in Rümlang bei Zürich (Schweiz). Im Geschäftsjahr 2021/22 erzielte dormakaba einen Umsatz von CHF 2.8 Milliarden.

SIX Swiss Exchange: DOKA

Mehr Informationen zur dormakaba Gruppe auf [**www.dormakabagroup.com/de/**](http://www.dormakabagroup.com/de/)

Einblicke und Inspirationen aus der Welt des Zutritts auf [**blog.dormakaba.com/de**](https://blog.dormakaba.com/de)

Das Neueste zu Unternehmensthemen, Produkten und Innovationen der dormakaba Gruppe auf [**www.dormakabagroup.com/de/newsroom**](http://www.dormakabagroup.com/de/newsroom)

**Disclaimer**

Diese Kommunikation kann zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, einschliesslich, aber nicht nur solche, die die Wörter «glaubt», «angenommen», «erwartet» oder Formulierungen ähnlicher Art verwenden. Solche zukunftsgerichteten Aussagen spiegeln die aktuelle Einschätzung des Unternehmens wider beinhalten Risiken und Unsicherheiten und sind auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen getroffen werden, die das Unternehmen derzeit für angemessen hält, sich jedoch als falsch erweisen können. Diese Aussagen sind mit der gebotenen Vorsicht zu bewerten, da sie naturgemäss bekannten und unbekannten Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die ausserhalb der Kontrolle des Unternehmens und des Konzerns liegen, was zu erheblichen Unterschieden führen kann zwischen den tatsächlichen zukünftigen Ergebnissen, der finanziellen Lage, der Entwicklung oder Leistung des Unternehmens oder des Konzerns einerseits, und denjenigen, die in solchen Aussagen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden andererseits. Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen weiterhin zu melden, zu aktualisieren oder anderweitig zu überprüfen oder sie an neue Informationen oder zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen, ausser soweit durch geltendes Recht oder Vorschriften vorgeschrieben. Die vergangene Wertentwicklung ist kein Hinweis auf die zukünftige.

Diese Kommunikation stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Rechtsordnung dar.

dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, Dorma®, Ilco®, LEGIC®, Silca®, BEST® etc. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Beschränkungen oder Marketingüberlegungen sind einige Produkte und Systeme der dormakaba Gruppe möglicherweise nicht in allen Märkten erhältlich.